

## **Menestykseks alkua yrittäjyyteen (se nedan på svenska)**

**23-vuotiaalle yrittäjälle Aappo Hyvärille oman yrityksen perustaminen oli keino päästä tekemään työtä, jonka takana voi 100 prosenttisesti seisoa. Laadukkaita kattoremontteja tarjoavan Asor Oy:n ensimmäinen tilikausi päättyi elokuussa voitokkaaseen tulokseen, mikä nosti yrittäjän suupielet hymyyn.**

Kun hyvä hetki yrittäjäksi ryhtymiselle tuli eteen, ei Aappon tarvinnut miettiä kahta kertaa. Aikaisemmalla työurallaan Aappo oli tottunut itsenäisesti tehtäviin, provikkapalkkaiseen myyntitöihin, joten työn teko oli jo ollut hyvin yrittäjämäistä. Myös palkkaa tilille oli tullut vain silloin, kun tulosta oli syntynyt. "Kaikissa työpaikoissa en ole aina voinut seistä täysin yrityksen tai myytävien tuotteiden takana. Yrittäjyydessä eniten houkuttelikin se, että voin itse vaikuttaa asioihin ja sitä kautta tehdä työtä, jonka takana voin seisoa täysin", Aappo pohtii.



Mutta minkä tuloksena plusmerkkinen tulos heti ensimmäisen tilikauden aikana syntyi? Haastattellessa Aappoa, tämä ei pitkään jää kysymysmerkiksi. Nuoresta iästä huolimatta Aappolla on selkeä näkemys yrityksensä vahvuuksista ja heikkouksista sekä visio, miten yrityksen liikevaihto nostetaan jälleen seuraavalle tasolle. Laadukkaiden kattoremonttien lisäksi koko prosessin laatuun panostetaan sen kaikissa vaiheissa. "Kaikki lähtee selkeästä viestinnästä asiakkaan suuntaan. Kun asiakas ymmärtää mitä on ostamassa, on varmemmin myös lopputulos mieluinen", Aappo summaa. Asiakasta ei myöskään rasiteta turhilla kysymyksillä, vaan prosessi on muotoiltu asiakkaan näkökulmasta mahdollisimman vaivattomaksi ja sujuvaksi. Työtä tehdään asiakaskokemus edellä ja laadukas lopputulos varmistetaan aina projektien lopussa.

Hyvän startin lisäksi tulevaisuuden suunnitelmat ovat kirkkaat. Liikevaihtoa on tarkoitus kasvattaa ja samalla hioa sisäisiä prosesseja. Yrittäjyys ei ole tähän mennessä onnistunut yllättämään, töitä paiskitaan hyvällä fiiliksellä ja koko ajan uutta oppien. Myös omalla ajatusmaailmalla on Aappon mukaan ollut varmasti vaikutusta omaan fiilikseen yrittäjyydestä. Asiat on kohdattu asioina ja hankalissakaan paikoissa ei olla vaivuttu epätoivoon vaan niistä on pyritty näkemään mahdollisuuksia. Ilolla siis kohti menestyksekkäitä yrittäjävuosia!

### **Lyhyesti:**

**Kuka:** Aappo Hyväri, yrittäjä, Asor Oy

**Miten yhteyttä:** puh. +358 40 415 5445/ [hyvariaappo@gmail.com](mailto:hyvariaappo@gmail.com)

## En lyckad start på företagandet

**Att starta ett eget företag var för den 23-åriga företagaren Aappo Hyväri ett sätt att få ett jobb som han kan stå bakom till 100 procent. Asor Oy, som erbjuder högklassiga takrenoveringar, avslutade sin första räkenskapsperiod i augusti med vinst, vilket fick företagaren att le.**

När det rätta ögonblicket för att bli företagare kom, behövde Aappo inte tänka två gånger. Under sin tidigare yrkeskarriär var Aappo van vid att jobba självständigt med provisionsavlönade försäljningsuppgifter, så arbetet var redan då mycket företagsinriktat. Även lönen betalades in på kontot först efter att resultat uppnåddes. "Jag har inte alltid kunnat stå helt och hållet bakom företaget eller de produkter som säljs på alla mina arbetsplatser. Det som lockade mig mest med företagandet är att jag kan påverka saker och ting själv och på så sätt göra ett arbete som jag kan stå bakom helt och hållet", säger Aappo.



Men vad var det som ledde till ett positivt resultat genast under den första räkenskapsperioden? När man intervjuar Aappo förblir detta inte länge ett frågetecken. Trots sin unga ålder har Aappo en klar uppfattning om företagets styrkor och svagheter samt en vision om hur han ska öka företagets omsättning ytterligare. Förutom högklassiga takrenoveringar satsar företaget på kvalitet i processens alla skeden. "Allt börjar med en tydlig kommunikation med kunden. När kunden förstår vad hen köper är det mer sannolikt att slutresultatet är positivt", sammanfattar Aappo. Kunden belastas inte heller med onödiga frågor, utan processen är utformad så att den är så enkel och smidig som möjligt för kunden. Arbetet utförs med kundens upplevelse i åtanke, och i slutet av projektet säkerställs ett högklassigt slutresultat.

Förutom en bra start är planerna för framtiden ljusa. Målet är att öka omsättningen och samtidigt förbättra de interna processerna. Än så länge har företagandet inte lyckats överraska Aappo, han jobbar hårt med en bra känsla och lär sig ständigt nya saker. Enligt Aappo har hans egen tankevärld säkert påverkat hans egen känsla för företagandet. Han har tagit saker och ting som de är, och även i svåra situationer har Aappo inte misströstat utan försökt se möjligheterna. Låt oss alltså se fram emot framgångsrika företagarrår!

### I korthet:

**Vem:** Aappo Hyväri, företagare, Asor Oy

**Så här tar du kontakt:** tfn +358 40 415 5445/ [hyvariaappo@gmail.com](mailto:hyvariaappo@gmail.com)